

«Фонд посевных инвестиций Российской венчурной компании»

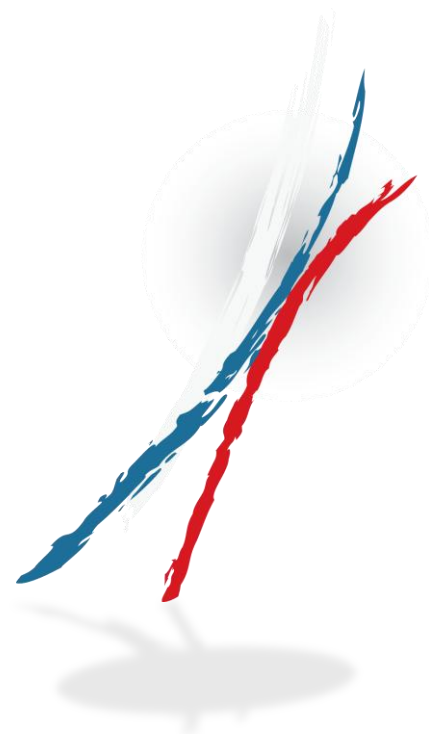
БУЛАТОВ

Кирилл Александрович

Руководитель службы анализа проектов

25 августа 2010 г.

г. Волгоград





Стратегическая цель:

Привлечь частный венчурный капитал в инновационные проекты на всех стадиях их реализации в России с созданием условий для саморазвития венчурной отрасли.



ООО «ФПИ РВК»

ОАО «РВК» - основной учредитель Фонда посевных инвестиций:

ОАО «РВК» - 99%;

Фонд развития малых форм предприятий в научно-технической сфере - 1%;





Инновационная компания «посевной» стадии

Юридическое лицо, созданное по законодательству РФ, соответствующее следующим требованиям:

- Возраст не более 3 лет;
- Выручка за последние 4 квартала < 10 000 000 рублей;
- Команда проекта является **совладельцем**;
- **Соответствие** приоритетным направлениям развития науки, технологий и техники Российской Федерации;
- **Коммерциализация** инновационной продукции/услуги;
- Инвестиции Фонда не более 25 млн. руб.,
- Наличие частных инвестиций не менее 25%.





Венчурные партнеры ФПИ РВК

Ключевые требования:

- Специалисты в области венчурного инвестирования;
- Самообеспечение хозяйственной деятельности;
- Генерация проектов;
- Привлечение частных инвестиций.

Функции ВП

- Предварительный анализ (отбор) проектов;
- Подготовка документации проектов;
- Привлечение инвестиций;
- Постинвестиционное сопровождение.



Процесс регистрации Венчурного партнёра

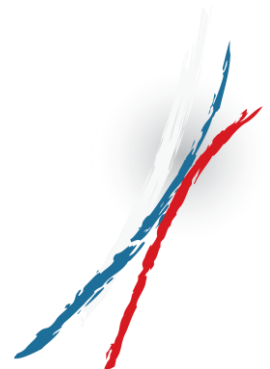
1. Подготовка пакета регистрационных документов.
2. Проверка Фондом поданных документов.
3. Регистрация Венчурного партнёра и вручение свидетельства о регистрации.



Пакет документов проекта

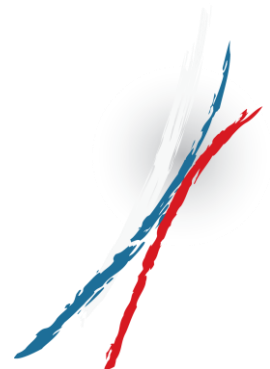
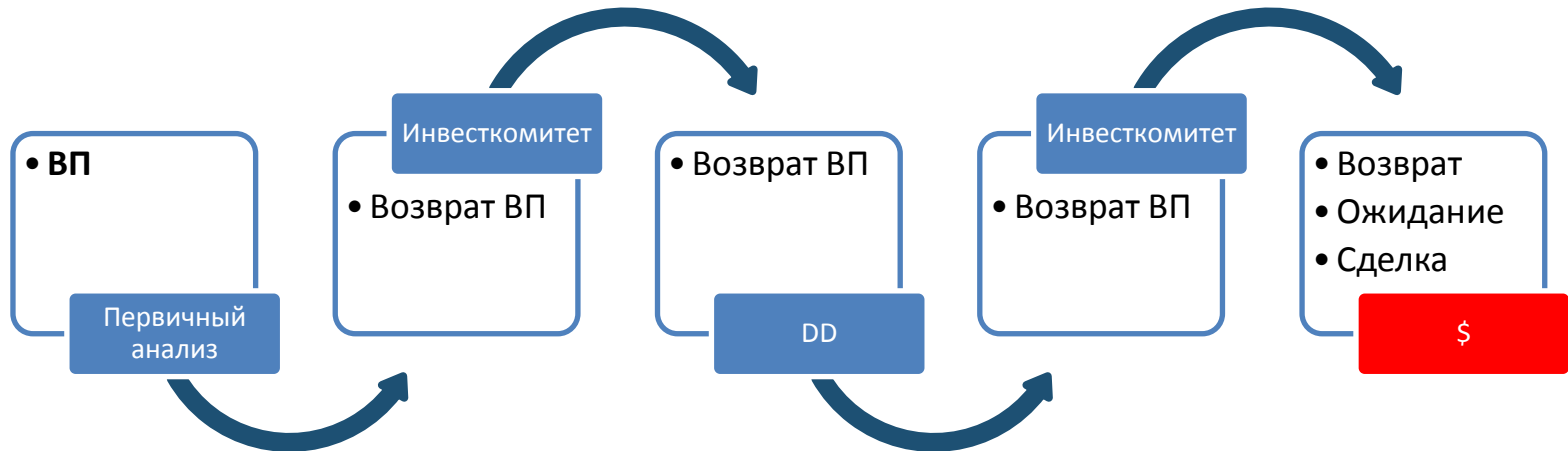
1. Резюме проекта
2. Бизнес-план компании
3. Условия и структура сделки
4. Согласие частного инвестора инвестировать
5. Соглашение участников общества
6. Учредительные документы
7. Дополнительные документы

**НАЧАТЬ
ВНУТРЕННЮЮ
ПРОЦЕДУРУ**



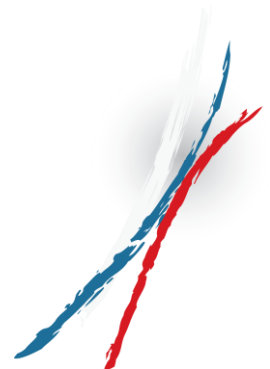
Анализ проекта и совершение сделки

1. Первичный анализ документов
2. Изучение документов членами Инвестиционного комитета
3. Тщательная проверка (Due Diligence)
4. Изучение документов членами Инвестиционного комитета
5. Отклонить, отложить или принять сделку



Управление Инвестиционным Проектом до выхода.

- 1. Организация Проектного Офиса.**
- 2. 15-ти дневная отчётность по проекту.**
- 3. Управление по отклонению результатов (вехи) проекта.**
- 4. Принятие стратегических решений на Совете директоров.**
- 5. Обучение сотрудников Проектного Офиса Венчурных партнёров.**





Контакты:

A: 119992, г. Москва,
Ленинские горы, владение 1, строение 75 Б

T: +7 (495) 930-87-10

E: partner@seedrvc.ru

S: www.rusventure.ru/investments/fpi/

