

Инвестиции в инновации



iCamp 2010 июль

Инновационное направление развития экономики

* Курс руководства страны * ОАО «РВК» и ГК «РОСНАНО» * Технопарки и Бизнес-инкубаторы *
* Фонды посевного и венчурного инвестирования * Инновационные Форумы, Ярмарки, Конкурсы * ...

Но темпы инновационного развития недостаточны

- Нет Закона об инновационной деятельности в РФ
- Не решен вопрос использования РИД (результат интеллектуальной деятельности) созданных в НИИ и ВУЗах
- Не решен вопрос финансирования частных идей и разработок
- Нет льгот для МИП (малое инновационное предприятие) и Инвесторов, инвестирующих в МИП
- Формирование инфраструктуры РИС и НИС происходит бессистемно:

организационной:

- в регионах отсутствует централизация инновационной деятельности
- не ведется мониторинг и статистика МИП
- дисбаланс между количеством мест в бизнес-инкубаторах, технопарках и количеством МИП
- отсутствие кластерного подхода при формировании инфраструктуры

ИНВЕСТИЦИОННОЙ:

- в регионах отсутствуют звенья инвестиционной цепочки
(организации бизнес-ангелов, посевные и венчурные фонды)

Результат (НАИРИТ) :

В 2009 году в России запущено инновационных «стартапов» в 55 раз меньше, чем в США

Ранние стадии развития МИП (Early stages)



«Предпосевная» (pre-seed):

Продукт - идея

Цель- макет (прототип)



«Посев» (seed):

Продукт - макет (прототип)

Цель - опытный образец



«Старт» (start-up):

Продукт - опытный образец

Цель - мелкосерийное производство



«Ранний рост» (early growth):

Продукт - мелкосерийное производство

Цель - рост продаж, прибыль, серийное производство

Стадии и Инвесторы



Венчурные фонды



Посевные фонды



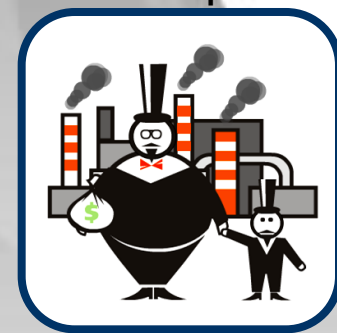
Бизнес-ангелы

ЗФ
Гранты



Посев → Старт → Ранний рост → ...

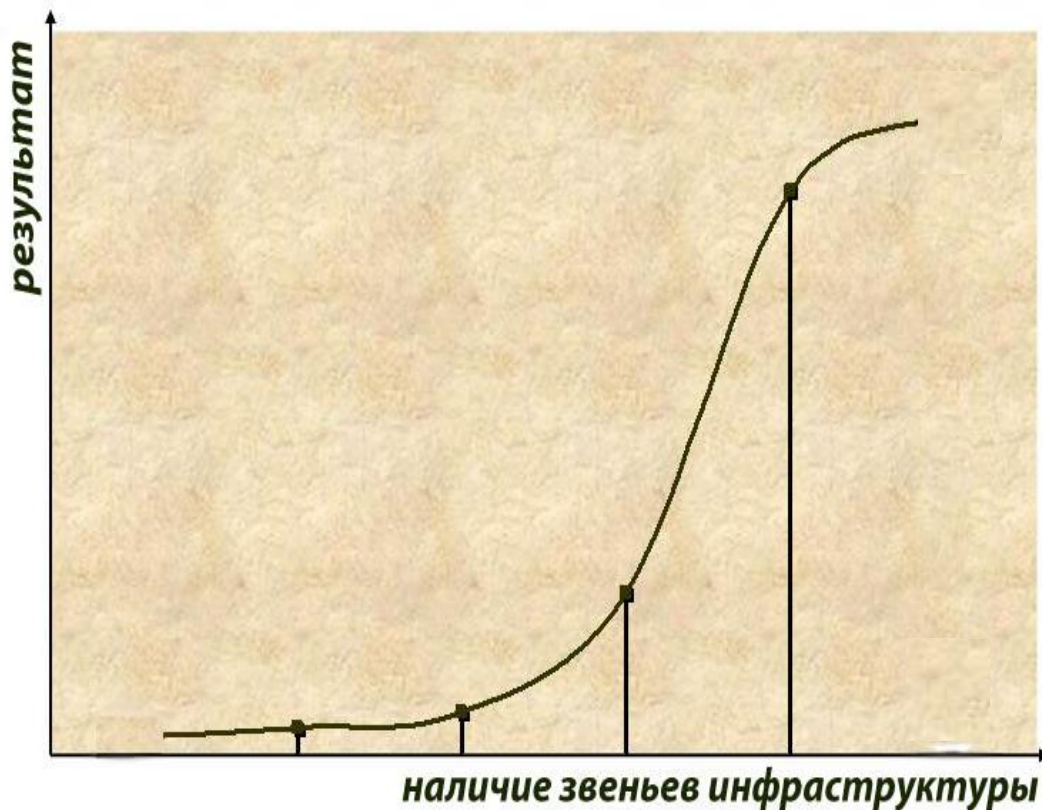
- Фонды прямого инвестирования
- Стратегические инвесторы
- Корпоративные инвесторы



От поддержки к созданию условий

Необходимо:

- Создать в регионах все звенья инвестиционной цепочки:



1. Грантовые программы и фонды содействия
2. Посевные фонды
3. Организации бизнес-ангелов (частных инвесторов)
4. Венчурные фонды

Практически нет фондов предпосевных и посевных инвестиций !

Инвестиционная инфраструктура – цепочка финансирования МИП



Особенности РИС Нижегородской области -

созданы основные звенья инвестиционной инфраструктуры:

- Гранты



- Фонд содействия развитию малых форм предприятий
в научно-технической сфере



- Ассоциация бизнес – ангелов «Стартовые инвестиции»



- Фонд посевных инвестиций ОАО «РВК»

(Венчурный партнер – «Стартовые инвестиции»)



- РВФ НО под управлением УК «ВТБ УА»



Нижегородская область – 4 место в рейтинге инновационной активности (НАИРИТ)

(-) Региональный Фонд посевных (предпосевных) инвестиций

От поддержки к созданию условий

Необходимо:

- **Решить вопрос пользования результатами интеллектуальной деятельности (РИД):**

Федеральный Закон 217 от 02.08.09 -

«-» права на РИД не передаются в МИП

«-» авторы получают не долю в предприятии, а выплату вознаграждения

«-» ...

Результат деятельности Региональных Венчурных Фондов:

- За 2-3 года инвестировано 10-20% средств

- Рынок проектов Региональных ВФ:

Мировой – 10%

Российский – 30%

Региональный – 60%



Где взять для частного инвестирования МИП с проектами «мирового уровня», если основная масса проектов на «Предпосевной» стадии и права на РИД принадлежат государству ?

Выход:

- ???...

- инвестировать МИП, у которых есть потенциал генерирования новых проектов.

стартовые  инвестиции

Ассоциация бизнес-ангелов «Стартовые инвестиции» www.start-invest.ru

Учреждена на IV окружной ярмарке «Российским инновациям — российский капитал» в 2006г. при поддержке аппарата полномочного Представителя президента РФ в ПФО и НРО «Деловая Россия».

- Соучредитель Национального содружества бизнес-ангелов (СБАР)
- Соучредитель Российской ассоциации бизнес-ангелов (НАБА)

- Венчурный партнер Фонда посевных инвестиций ОАО «РВК»



Клуб, члены которого:

венчурные специалисты, бизнес – ангелы, частные инвесторы, частные инвестиционные компании

и -

группы частных инновационных компаний:
«Нижегородский проект», «Бинар», «Бинар Ко», «ЛБС Групп»



Стратегия \implies участие в формировании РИС и НИС (инновационной экосистемы)

«Стартовые инвестиции» в инновационной системе

Правительство НО и организации

- Министерство ПМП НО
- «ДЕЛОВАЯ РОССИЯ»
- ТПП НО

Наука и образование

- НФ ГУ ВШЭ
- ИТЦ ННГУ
- ННИЦ

Организационная инфраструктура

- ГК «НИЖЕГОРОДСКИЙ ПРОЕКТ»
- ИТ ПАРК «ОРБИТА»
- ГК «БИНАР»
- ГК «БИНАР Ко»
- ГК «ЛБС ГРУПП»
- НИБИ

Инвестиции в МИП

Ассоциация бизнес-ангелов

стартовые  инвестиции

клуб частных инвесторов

Информационные ресурсы

- «The Angel Investor»
- Marchmont «Инвестиционный путеводитель по России»
- «Поиск-НН»

Жюри

- ВЕНЧУРНЫЕ ЯРМАРКИ
- КОНКУРСЫ:
 - БИТ – ПОВОЛЖЬЕ
 - СТАРТ
 - РОСТ
 - ЖЕЛЕЗНЫЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ
 - НИБИ

Инвестиционная структура

- ФСРМФПНТС
- РВФ НО (ВТБ-УА)
- ФПИ (РВК)
- Marchmont Capital
- НСБА
- РАВИ

Партнеры Ассоциации бизнес-ангелов «Стартовые инвестиции»



2009 год



II Ежегодный конгресс бизнес-ангелов России (Москва, 17. 11. 2009)

Номинация в соответствии с правилами Европейской ассоциации бизнес-ангелов European Business Angels Network (EBAN):

«Лучший лидер группы бизнес-ангелов России 2009» -
Фияксель Эдуард Аркадьевич – Президент первой региональной Ассоциации бизнес-ангелов "Стартовые инвестиции"

Обеспечено в 2009 году :

- постоянный поток качественных проектов: 143 – 68 – 12
- приток новых бизнес-ангелов: 2 новых члена
- участие в финансировании МИП :
4 компании (IT, Медицина, Новые материалы, Оборудование) – 32 млн. рублей
- взаимодействие с другими инвесторами:



в 2010 году для ФПИ РВК:



передано в ФПИ – 2 инвестиционных проекта
подготовка инвестиционных проектов – 1
подготовка бизнес планов – 3

принимаются заявки от коллег из других регионов!

Поток заявок на инвестирование (100 – 150 в год)

➤ Информационные ресурсы:

- размещение информации на сайтах партнеров
- рассылки материалов НИИ, ВУзам и инновационным компаниям
- публикации статей в тематических изданиях
- www.start-invest.ru
- www.rvf.nnov.ru

➤ Круглые столы, обучающие программы, встречи, презентации

➤ Инновационные форумы и ярмарки

➤ Конкурсы



Элементы схемы инвестирования ФПИ ОАО «РВК»



От поддержки к созданию условий

Необходимо

от лозунгов и призывов «инвестировать в инновации» перейти к созданию условий, делающих такой бизнес привлекательным для частных инвесторов:



введение существенных налоговых льгот:

- для МИП (даже относительно малых предприятий)

- для бизнеса, инвестирующего в МИП
например:

- освобождение от части налогов
- возврат инвестору суммы, эквивалентной сумме уплаченных налогов при инвестировании в МИП
- исключение суммы налога на прибыль с успешных МИП, эквивалентной сумме убытков при наличии в «Портфеле» убыточных МИП
- ...



«К барьеру...»

Необходимо:

Устранить трансляционные барьеры между Инициатором и Инвестором

авторы проектов инвесторы и «говорят на разных языках»:

- трактуя значение слов «инновации» и «инвестиции»
- определяя долю инвестора в МИП
- рассчитывая средства для реализации проекта

Авторы не хотят сами заниматься коммерциализацией
проекты:

- многие проекты содержат только научный раздел
- слабая подготовка бизнес составляющей проектов
- отсутствие навыков презентации проектов инвесторам

Проекты фактически «вынычиваются» специалистами Ассоциации



Главная роль в устранении разногласий между Инициатором и Инвестором должна принадлежать **региональным сообществам венчурных специалистов – объединениям бизнес-ангелов.**



ВФ и РВФ

- **Венчурные фонды**

Главная цель всех участников:

Очень высокая прибыль при «выходе»



- **Региональные венчурные фонды**



Главная цель управляющей компании (частные пайщики):

1. **Очень высокая** прибыль при «выходе»
2. Развитие экономики региона

Главная цель региона (Фонд содействия развитию венчурных инвестиций в МИП):

1. **Рост МИП и развитие инновационной системы региона**
2. Прибыль при «выходе»

Результат:

За 3 года в России инвестировано 10-20% средств Региональных венчурных фондов

Грезы инвестора

- весь мир в ожидании продукта, который всем нужен но никто не может догадаться, как его производить

- потребителями **Не** являются:

- Оборонная промышленность
- НИИ и ВУЗы
- Медицинские учреждения
- Прочие государственные структуры

- «высокие технологии» с частной собственностью на РИД

- полностью укомплектованная команда высочайшей квалификации

- легкое согласие инициатора на долю менее 50%

- недостижимый для конкурентов «барьер копирования»

- очередь из инвесторов следующих стадий в ожидании «выхода»

- норма доходности (IRR) должна соответствовать стадии «Посев» (Seed) при степени риска стадии «Расширение» (Expansion)

(Внутренняя норма доходности (IRR): 100% - «посев» (seed), 40-50% - «ранний рост» (early growth)

- к подготовке Инвестиционного проекта компании стадии «посев» предъявлять «банковские» требования



Спасибо за внимание!

Боков Евгений

**Ассоциация бизнес-ангелов
«Стартовые инвестиции»:**

[www. start-invest.ru](http://www.start-invest.ru)

e-m: info@start-invest.ru

т/ф: (831) 419-85-21